

Internationalisation manager sector hábitat

Job profile

Competencias

- Mid senior
- Titulación universitaria, preferentemente en Comercio Internacional, Negocios Internacionales o titulaciones relacionadas
- Dominio español e inglés. Nivel C1 mínimo. Otros idiomas valorables.
- Imprescindible: Experiencia en mercados internacionales
- Muy valorable:
 - o Titulación de especialización, mención o estudios de tercer ciclo (máster) en negocios internacionales
 - o Conocimiento sector hábitat
 - o Experiencia en entidades tipo clusters, asociaciones, cámaras de comercio o administración pública en fomento de la exportación
 - o Experiencia en gestión de misiones y promoción de la internacionalización de colectivos empresariales
 - o Experiencia en reporting en proyectos financiados por la CE y administraciones

Características de la posición

- Apoyo a la internacionalización de las empresas del clúster
- Autonomía en la realización de actividades, reportando al responsable del área de marketing
- Tareas en el marco de proyectos de apoyo a la internacionalización financiados por la Comisión Europea, administraciones nacionales y autonómicas:
 - o Asegurar el desarrollo del proyecto atendiendo a los WP y deliverables
 - o Redacción de solicitudes de ayudas para proyectos de internacionalización
 - o Preparar los reports técnicos de los proyectos
 - o Gestionar y documentar las reuniones de trabajo
- Tareas de apoyo a la internacionalización
 - o Promoción para la creación y gestión de consorcios de exportación/internacionalización
 - o Promoción y gestión de consorcios para la puesta en marcha de oficinas y/o showrooms colaborativos en el exterior
 - o Desarrollo de todo tipo de proyectos y acciones para el impulso de la internacionalización de las empresas y la inteligencia en mercados exteriores (participaciones agrupadas en ferias, visitas de benchmarking, misiones exploratorias, inversas y directas, informes de mercados, entre otros).
 - o Acompañar las empresas socias del clúster en misiones directas e inversas
 - o Detectar mercados de interés y desarrollar sistemas para obtener inteligencia de mercado y facilitarla a las empresas

Contrato

Incorporación: inmediata

Dedicación: Contrato laboral. 2 años con posibilidad de continuidad.

Lugar de trabajo: teletrabajo. Con residencia en Cataluña.

Retribución: Competitiva y negociable en función de los valores aportados.

Sobre AMBIT Living Spaces Cluster

AMBIT Living Spaces Cluster es una organización dinámica y en constante crecimiento. Nuestra misión es mejorar la calidad de vida de las personas a través de la creación de espacios de vida innovadores y sostenibles.

Estamos buscando talento excepcional para unirse a nuestro equipo y ayudarnos a llevar nuestra visión a nivel internacional. Si eres una persona apasionada por el diseño, la innovación, la sostenibilidad y tienes un espíritu emprendedor, AMBIT Living Spaces Cluster es el lugar para ti.

Ofrecemos un ambiente de trabajo estimulante y colaborativo donde podrás desarrollar tus habilidades y crecer profesionalmente. Valoramos la diversidad y creemos que cada miembro de nuestro equipo aporta una perspectiva única que enriquece nuestra organización.

Si quieres asumir nuevos retos, te invitamos a unirse a nosotros. ¡Juntos, podemos transformar la forma en que las personas viven y experimentan sus espacios!

Interesados, remitir e-mail con CV y carta de motivación a admin@ambitcluster.org